

УДК 005.336.1:663.2

UDC 005.336.1:663.2

08.00.00 Экономические науки

Economical sciences

**АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО  
СУБЪЕКТА ОТРАСЛИ ВИНОДЕЛИЯ****ANALYSIS OF EFFICIENCY OF ACTIVITY OF  
MANAGING SUBJECT OF VINE INDUSTRY**

Прудников Анатолий Григорьевич  
д-р.экон. наук, профессор кафедры экономического  
анализа  
РИНЦ SPIN-код: 9720-2140

Prudnikov Anatoliy Grigorievich  
Dr.Sci.Econ., Professor of the chair of economic  
analysis  
RSCI SPIN- code: 9720-2140

Журова Ольга Ивановна  
магистрант  
*Кубанский государственный аграрный  
университет, Краснодар, Россия*

Zhurova Olga Ivanovna  
master student  
*Kuban state agrarian University, Krasnodar, Russia*

Для анализа результативности и эффективности предпринимательской деятельности организаций применяют систему показателей, характеризующих уровень использования производственных ресурсов: труда, производственной площади, среднегодовой стоимости совокупных активов, среднегодовой стоимости оборотных активов, в том числе запасов, среднегодовой стоимости собственного капитала, производственных затрат, в том числе материальных затрат. Количественными результатами деятельности хозяйствующего субъекта используют объемные стоимостные показатели, характеризующие эффект: валовую продукцию в текущих ценах; выручку от продаж; валовую прибыль; прибыль от продаж; прибыль до налогообложения; чистую прибыль. Качественными показателями эффективности использования производственных ресурсов являются: валовая продукция в текущих ценах на среднегодового работника; выручка от продаж на среднегодового работника; валовая прибыль на среднегодового работника; прибыль от продаж на среднегодового работника; прибыль до налогообложения на среднегодового работника; чистая прибыль на среднегодового работника. Аналогичный набор показателей эффективности применяют, определяя соотношение различных видов эффекта и других ресурсов. То есть определяют показатель, характеризующий соотношение валовой продукции в текущих ценах и производственной площади (в сельскохозяйственных организациях используют 1 га сельхозугодий, в торговых – 1 м<sup>2</sup> торговой площади, в промышленности – 1 м<sup>2</sup> производственной площади завода, фабрики, цеха); соотношение выручки от продаж и производственной площади; соотношение различных видов прибыли и производственной площади. Затем определяют показатели, характеризующие соотношение различных видов эффекта и среднегодовой стоимости совокупных

For the analysis of the effectiveness and the efficiency of entrepreneurial activity of organizations we apply a system of indexes, characterizing the level of the use of production resources: labor, floorspace, average annual cost of the combined assets, average annual cost of circulating assets, including supplies, average annual cost of own capital, production expenses, including financial expenses. As a quantitative result of activity of managing subject we use volume cost indexes, characterizing an effect: gross products are in current prices; profit yield from sales; gross revenue; income from sales; income to taxation; net income [1, 2, 3]. The high-quality indexes of efficiency of the use of production resources: gross products in current prices on an average annual worker; profit yield from sales on an average annual worker; gross. The analogical set of indexes of efficiency is applied, determining correlation of different types of effect and other resources. That determine an index, characterizing correlation of gross products in current prices and floorspace (in agricultural organizations we use 1 ga of lands, in point-of-sale – 1 m<sup>2</sup> of point-of-sale area, in industry – 1 m<sup>2</sup> of floorspace of factory, factory, workshop); correlation of profit yield from sales and floorspace; correlation of different. Then we determine indexes, characterizing correlation of different types of effect and average annual cost of the combined assets, correlation of different types of effect and average annual cost of circulating assets, production supplies, property asset, production expenses, and financial expenses. In obedience to methodical positions of analysis of indexes, characterizing the results of activity of managing subjects, we probe the dynamics of indexes for the last 3 – 5 years with the purpose of exposure of it. Important in research of indexes and efficiency of entrepreneurial activity is the use of factor analysis, allowing defining a quantitative measure influence of factors on the change of analyzable index, to ground backlogs of increase of efficiency. Most acceptable in the analysis of influence of factors there is a reception of chain substitution on the dynamics of indexes of

активов, соотношение различных видов эффекта и среднегодовой стоимости оборотных активов, производственных запасов, собственного капитала, производственных затрат, материальных затрат. Согласно методическим положениям анализа показателей, характеризующих результаты деятельности хозяйствующих субъектов, исследуют динамику показателей за последние 3 – 5 лет с целью выявления ее тенденции и прогнозирования. Важным в исследовании показателей эффективности предпринимательской деятельности является использование факторного анализа, позволяющего определить количественную меру влияния факторов на изменение анализируемого показателя, обосновать резервы повышения эффективности

Ключевые слова: МЕТОДИКА АНАЛИЗА, ПОКАЗАТЕЛИ РЕСУРСООБНАВЩЕННОСТИ, ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕСУРСОВ, РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Keywords: METHOD OF ANALYSIS, INDEXES OF RESOURCES, FINANCE RESULTS OF ACTIVITY, FACTOR ANALYSIS OF EFFICIENCY, ECONOMIC EFFICIENCY OF RESOURCES, BACKLOGS OF INCREASE OF EFFICIENCY

Наиболее приемлемым в анализе влияния факторов на динамику показателей эффективности использования производственных ресурсов является прием цепной подстановки. Сущность приема цепной подстановки состоит в следующем. После определения фактической величины показателей эффективности в базисном и отчетном периодах, и подсчета абсолютного значения изменения отчетного показателя от базисного, исчисляют его расчетную (или условную) величину. Затем определяют количественную меру влияния факторов первого порядка на изменение показателя эффективности использования ресурса. Раскроем методику определения количественной меры влияния факторов первого порядка на изменение показателя эффективности использования трудовых ресурсов как соотношения выручки от продаж и среднегодовой численности персонала.

Базисную фактическую величину этого показателя эффективности определим соотношением:

$$\text{Э баз.} = \frac{\text{Выручка от продаж базисная}}{\text{Среднегодовая численность персонала базисная}}$$

(1)

Фактическую величину показателей в отчетном году определим соотношением:

$$\text{Э отч.} = \frac{\text{Выручка от продаж отчетная}}{\text{Среднегодовая численность персонала отчетная}}$$

(2)

Расчетная величина показателя эффективности использования трудовых ресурсов равна:

$$\text{Э расчет.} = \frac{\text{Выручка от продаж базисная}}{\text{Среднегодовая численность персонала отчетная}}$$

(3)

Влияние среднегодовой численности персонала на эффективность его использования определим по формуле:

$$\pm \Delta \text{Э за счет средн. числ. персонала} = \text{Э расчет.} - \text{Э баз.} \quad (4)$$

Влияние выручки на изменение эффективности использования персонала определим по формуле:

$$\pm \Delta \text{Э за счет выручки} = \text{Э отчет.} - \text{Э расчет.} \quad (5)$$

Проверка правильности расчетов определяется сопоставлением алгебраической суммы факторов и величины изменения показателя эффективности в отчетном году по сравнению с базисной величиной. Используем рассмотренные методические положения в анализе динамики ресурсов, основных результатов деятельности и эффективности ресурсов ООО «Кубань-Вино».

Основное производство организации представлено цехами: розлива, тихих вин, игристых вин и коньяка. Качество вин и коньяка осуществляют собственная лаборатория и отдел контроля качества. Вспомогательные и

обслуживающие производства включают: хранение, ремонт, транспорт, энергетику и строительство, столовую, охранную службу.

Анализируя динамику показателей, характеризующих ресурсы и производственные затраты, отметим тенденцию роста в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. (табл. 1).

Так, среднегодовая численность работников ООО «Кубань-Вино» за исследуемый период увеличилась на 29 – 15 человек или на 5,4 – 2,7 % соответственно. Среднегодовая стоимость основных средств возросла на 50298 – 37709 тыс. руб. или на 30,4 – 21,2 %. Среднегодовая стоимость производственных запасов возросла на 59539 – 62768 тыс. руб. или на 17,7 – 18,8 % соответственно.

Таблица 1 – Ресурсы и производственные затраты ООО «Кубань-Вино»

Показатель	Год			Изменение (+,-) в 2014 г. по сравнению с			
	2012	2013	2014	2012 г.		2013 г.	
				абсолютная величина	%	абсолютная величина	%
Среднегодовая численность работников, чел.	536	550	565	29	5,4	15	2,7
из них занятых в цехах производства вина и коньяка	290	293	297	7	2,4	4	1,4
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	165387	177976	215685	50298	30,4	37709	21,2
Среднегодовая стоимость оборотных активов - всего, тыс. руб.	783065	896634	1163318	380253	48,6	266684	29,7
в том числе: запасов	336855	333626	396394	59539	17,7	62768	18,8
Среднегодовая стоимость всех активов, тыс. руб.	992597	1127140	1456621	464024	46,7	329481	29,2
Среднегодовая величина собственного капитала, тыс. руб.	139857	200272	292221	152364	108,9	91949	45,9
Производственные затраты - всего, тыс. руб.	1385944	1456254	1796721	410777	29,6	340467	23,4
в том числе: материальные	912673	886475	1161316	248643	27,2	274841	31,0
расходы на оплату труда	116737	131816	195694	78957	67,6	63878	48,5
отчисления на социальные нужды	29185	39333	49635	20450	70,1	10302	26,2
Годовая оплата труда среднегодового работника, тыс. руб.	231,6	239,7	346,3	114,7	49,5	106,6	44,5
Среднемесячная оплата труда работника, тыс. руб.	19,3	20,0	28,9	9,6	49,7	8,9	44,5

Среднегодовая стоимость всех активов увеличилась на 464024 – 329481 тыс. руб. или на 46,7 – 29,2 %, а среднегодовая величина собственного капитала возросла на 152364 – 91949 тыс. руб. или на 108,9 – 45,9 % соответственно. Рост стоимости ресурсов надо рассматривать как позитивную тенденцию, укрепляющую финансовое состояние ООО «Кубань-Вино».

Анализ динамики производственных затрат также характеризуется тенденцией роста в 2014 г. по сравнению с 2012 г. на 410777 тыс. руб. или на 29,6 %, в сравнении с 2013 г. затраты увеличились на 340467 тыс. руб. или на 23,4%. Материальные затраты как основная составляющая производственных затрат увеличилась за этот период на 248643 тыс. руб. или на 27,2 % и на 274841 тыс. руб. или на 31 % соответственно. Главным фактором роста стоимости материальных затрат был ценовой, обусловленный инфляцией, а также повышение себестоимости сырья, увеличение объемов производства продукции.

Заметно увеличились расходы на оплату труда работников: в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. затраты возросли на 78957 – 63878 тыс. руб. или на 67,6 – 48,5 % соответственно. Отчисления на социальные нужды возросли с 29185 до 49635 тыс. руб. или на 70,1 – 26,2 %. Годовая оплата труда среднегодового работника ООО «Кубань-Вино» увеличилась за этот период с 231,6 до 346,3 тыс. руб. или на 49,5 – 44,5 %, а среднемесячная оплата возросла с 19,3 до 28,9 тыс. руб., что позитивно характеризует социальную политику организации.

Анализ основных результатов деятельности (табл. 2) показал, что их динамика характеризуется тенденцией значительного роста в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. Так, выручка увеличилась до 2105217 тыс. руб. или на 540120 – 408156 тыс. руб. (на 34,5 – 24,1 %) соответственно. Валовая прибыль достигла 899599 тыс. руб. и увеличилась на 367007 – 255022 тыс. руб. (на 68,9 – 39,6 %) соответственно. Прибыль от продаж в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. возросла на 114861 – 102719 тыс. руб. или на 44,2 – 37,8 %, и была равна 374650 тыс. руб.

Таблица 2 – Основные результаты деятельности ООО «Кубань-Вино»

Показатель	Год			Изменение (+,-) в 2014 г. по сравнению с			
	2012	2013	2014	2012 г.		2013 г.	
				абсолютная величина	%, пункты	абсолютная величина	%, пункты
Выручка, тыс. руб.	1565097	1697061	2105217	540120	34,5	408156	24,1
Себестоимость продаж, тыс. руб.	1032505	1052484	1205618	173113	16,8	153134	14,6
Валовая прибыль, тыс. руб.	532592	644577	899599	367007	68,9	255022	39,6
Коммерческие расходы, тыс. руб.	179977	240918	348952	168975	93,9	108034	44,8
Управленческие расходы, тыс. руб.	92826	131728	175997	83171	89,6	44269	33,6
Прибыль от продаж, тыс. руб.	259789	271931	374650	114861	44,2	102719	37,8
Проценты к получению, тыс. руб.	–	914	662	662	х	–252	27,6
Проценты к уплате, тыс. руб.	63090	29186	40546	–22544	35,7	11360	38,9
Прочие доходы, тыс. руб.	55991	42829	114732	58741	104,9	71903	167,9
Прочие расходы, тыс. руб.	169131	191821	305890	136759	80,9	114069	59,5
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	83559	94667	143608	60049	71,9	48941	51,7
Текущий налог на прибыль, тыс. руб.	30047	19094	28478	–1569	5,2	9384	49,2
В том числе постоянные налоговые обязательства, тыс. руб.	17016	2914	2208	–14808	87,0	–706	24,2
Изменение отложенных налоговых обязательств, тыс. руб.	10301	2755	2450	–7851	76,2	–305	11,1
Прочее, тыс. руб.	6842	1600	5	–6837	99,9	–1595	99,7
Чистая прибыль, тыс. руб.	49609	71222	112675	63066	127,1	41453	58,2
Рентабельность совокупных активов, %	5,0	6,3	7,7	х	2,7 пункта	х	1,4 пункта
Рентабельность продаж, %	16,6	16,0	17,8	х	1,2 пункта	х	1,8 пункта
Рентабельность проданной продукции, %	19,9	19,1	21,6	х	1,7 пункта	х	2,5 пункта

Рост прибыли от продаж произошел за счет влияния опережающих темпов роста выручки и валовой прибыли по сравнению с темпами

увеличения полной себестоимости продаж. Так, полная себестоимость продаж в 2012 г. была равна 1305308 тыс. руб., в 2013 г. 1425130 тыс. руб., в 2014 г. 1730567 тыс. руб.; ее прирост в 2014 г. составил 32,6 – 21,4% соответственно, а прирост валовой прибыли за этот период был равен 68,9 – 39,6 %.

Анализ динамики процентов к получению и процентов к уплате, прочих доходов и прочих расходов показал, что абсолютная величина расходов и процентов к уплате значительно больше общей суммы доходов и процентов к получению. В результате получено отрицательное сальдо доходов и расходов: в 2012 г. оно было равно минус 176230 тыс. руб. и уменьшило прибыль от продаж, что сформировало прибыль до налогообложения в сумме 83559 тыс. руб. (259789 - 176230); в 2013 г. отрицательное сальдо было равно 177264 тыс. руб. и адекватно уменьшило прибыль от продаж, в результате прибыль до налогообложения была равна 94667 тыс. руб.; в 2014 г. отрицательное сальдо сформировано в сумме 231042 тыс. руб. и адекватно уменьшило прибыль от продаж, сформировало прибыль до налогообложения 143608 тыс. руб. По сравнению с 2012 – 2013 гг. в 2014 г. прибыль до налогообложения увеличилась на 60049 – 48941 тыс. руб. или на 71,9 – 51,7 % соответственно. Текущий налог на прибыль в 2014 г. по сравнению с 2012г. уменьшился на 1569 тыс. руб. или на 5,2 %, а по отношению к 2013г. увеличился на 9384 тыс. руб. или на 49,2 % вследствие роста прибыли до налогообложения.

Положительной является тенденция уменьшения постоянных налоговых обязательств за исследуемый период с 17016 тыс. руб. в 2012 г. до 2208 тыс. руб. в 2014 г. или на 14808 тыс. руб. (87,0 %), а в сравнении с 2013 г. они сократились на 706 тыс. руб. или на 24,2 %.

Динамика отложенных налоговых обязательств характеризуется тенденцией их сокращения с 10301 тыс. руб. в 2012 г. до 2450 тыс. руб. в



2014 г.; они уменьшились на 7851 тыс. руб. или на 76,2 %, а по сравнению с 2013 г. на 305 тыс. руб. или на 11,1 %. Положительной является также тенденция сокращения налоговых изъятий с 6842 тыс. руб. в 2012 г. до 1600 тыс. руб. в 2013 г. и 5 тыс. руб. в 2014г. Динамика чистой прибыли характеризуется тенденцией значительного роста. В 2014 г. она достигла 112675 тыс. руб., и по сравнению с 2012 – 2013 гг. увеличилась на 63066 – 41453 тыс. руб. или на 127,1 – 58,2 %, что способствовало росту собственного капитала, нераспределенной прибыли, укреплению финансового состояния ООО «Кубань-Вино», повышению рентабельности совокупных активов, рентабельности продаж и проданной продукции. Так, опережающие темпы роста чистой прибыли по сравнению с темпами увеличения среднегодовой стоимости всех активов в 2014 г. в сравнении с 2012 – 2013 гг. позволили повысить рентабельность на 2,7 – 1,4 пунктопроцента; опережающие темпы роста прибыли от продаж по сравнению с темпами увеличения выручки повысили рентабельность продаж на 1,2 – 1,8 пунктопроцента, а опережающие темпы роста прибыли от продаж по сравнению с темпами повышения полной себестоимости проданной продукции способствовали росту рентабельности на 1,7 – 2,5 процентного пункта.

Значительное увеличение выручки, прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли способствовало повышению эффективности использования ресурсов ООО «Кубань-Вино». Так, выручка в расчете на среднегодового работника в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. увеличилась на 806091 руб. – 640483 руб. или на 27,6 – 20,8%, и достигла 3726048 руб. На 100 руб. среднегодовой стоимости основных средств получено выручки 946,3 – 976,1 руб.; в 2014 г. по сравнению с 2012 г. ее прирост равен 29,8 руб. или 3,1 %, а в сравнении с 2013 г. она увеличилась на 22,6 руб. или на 2,4 %. На 100 руб. среднегодовой стоимости оборотных активов получено выручки 181 – 199,9 руб. Динамика величины этого показателя характеризуется тенденцией снижения: в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. на 18,9 – 8,3 руб. или на 9,5 – 4,4 % соответственно за счет опережающих темпов прироста среднегодовой стоимости оборотных активов в сравнении с

темпами прироста выручки. Как мы уже отметили, среднегодовая стоимость оборотных активов возросла в 2014 г. на 48,6 – 29,7 %, а выручка на 34,5 – 24,1 % (см. таблицы 1 и 2).

Динамика величины показателя соотношения выручки и среднегодовой стоимости всех активов характеризуется тенденцией снижения с 157,7 до 144,5 руб. или на 13,2 – 6,1 руб., 8,4 – 4,1 % в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. соответственно. Сформировавшаяся тенденция является нежелательной, так как в перспективе может привести к значительному падению эффективности капитала. На 100 руб. производственных затрат выручка в 2014 г. увеличилась до 117,2 руб., и по сравнению с 2012 – 2013 гг. возросла на 4,3 – 0,7 руб. или на 3,8 – 0,6 % соответственно; это дает основание рассматривать сложившуюся тенденцию как положительную.

Динамика соотношения выручки и расходов на оплату труда работников ООО «Кубань-Вино» в 2012 – 2014 гг. характеризуется тенденцией уменьшения величины исследуемого показателя с 1340,7 до 1075,8 руб. или на 264,9 – 211,7 руб., 19,8 – 16,4% соответственно. Однако фактическое значение исследуемого показателя остается высоким, указывает на эффективную социальную политику организации.

Анализ показателей соотношения прибыли до налогообложения и ресурсов выявил следующие результаты. В 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. на среднегодового работника прибыль до налогообложения достигла 254174 руб., и увеличилась на 98280 – 82052 руб. или на 63 – 47,8% соответственно. На 100 руб. среднегодовой стоимости основных средств прибыль за исследуемый период возросла до 66,6 руб. или на 16,1 – 13,4 руб., на 31,9 – 25,2 % за счет опережающих темпов увеличения прибыли по сравнению с темпами роста стоимости основных средств - прибыль до налогообложения увеличилась на 71,9 – 51,7 %, а среднегодовая стоимость основных средств на 30,4 – 21,2 %.

Динамика соотношения прибыли до налогообложения и среднегодовой стоимости оборотных активов характеризуется тенденцией

роста с 10,7 до 12,3 руб. на 100 руб. оборотных активов или на 1,6 – 1,7 руб., 15,0 – 16,0 %; сформировавшаяся тенденция заслуживает положительной оценки управления эффективностью оборотных активов.

В динамике величины показателя соотношения прибыли до налогообложения и среднегодовой стоимости всех активов организации сформировалась положительная тенденция повышения эффективности использования всего капитала в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. с 8,4 до 9,9 руб. на 100 руб. его стоимости или на 1,5 руб. (17,9 %).

На 100 руб. производственных затрат прибыль до налогообложения возросла с 6,0 до 8,0 руб. или на 33,3 – 23,1 % в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. соответственно. Тенденцией роста характеризуется динамика величины показателя соотношения прибыли до налогообложения и расходов на оплату труда без отчислений на социальные нужды. В 2014 г. на 100 руб. указанных расходов прибыль до налогообложения увеличилась до 73,4 руб. или на 1,8 – 1,6 руб., 2,5 – 2,2% по сравнению с 2012 – 2013 гг. соответственно.

Тенденция роста сформировалась в динамике величины показателя соотношения чистой прибыли и ресурсов. Так, в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. получено чистой прибыли на среднегодового работника 199425 руб. или больше на 106871 руб. – 69930 руб., на 115,5 – 54,0 %, чем в предшествующие годы соответственно. На 100 руб. среднегодовой стоимости основных средств чистой прибыли получено 30,0 (2012 г.) – 52,2 руб. (2014 г.), что на 22,2 – 12,2 руб. (на 74,0 – 30,5 %) больше, чем в 2012 – 2013 гг. соответственно.

На 100 руб. среднегодовой стоимости оборотных активов чистой прибыли получено 9,7 руб. в 2014 г. или больше, чем в 2012 – 2013 гг. на 3,4 – 1,8 руб. или на 54,0 – 22,8% соответственно.

Динамика величины показателя соотношения чистой прибыли и среднегодовой стоимости всех активов характеризуется также тенденцией

роста: в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. чистая прибыль на 100 руб. всех активов увеличилась до 7,7 руб. или на 2,7 – 1,4 руб., на 54,0 – 22,2 % соответственно.

На 100 руб. производственных затрат чистой прибыли получено за исследуемый период 3,6 – 6,3 руб.; в 2014 г. прибыли получено больше на 2,7 – 1,4 руб. или на 75,0 – 28,6 % соответственно.

На 100 руб. расходов на оплату труда персонала чистой прибыли было получено в 2014 г. 57,6 руб. или больше на 15,1 – 3,6 руб., на 35,5 – 6,7 % по сравнению с 2012 – 2013 гг. соответственно.

Таким образом, за исследуемый период сформировалась тенденция повышения эффективности использования ресурсов организации вследствие опережающих темпов прироста выручки и финансовых результатов по сравнению с темпами прироста среднегодовой численности работников и стоимости ресурсов.

Как мы уже отметили, в 2014 г. по сравнению с 2012 – 2013 гг. произошло уменьшение выручки в расчете на 100 руб. среднегодовой стоимости оборотных и 100 руб. среднегодовой стоимости всех активов организации. Если сравнить величину соотношения выручки и среднегодовой стоимости всех активов за 2014 г. и 2013 г., то она была равна 144,5 и 150,6 руб., то есть уменьшилась на 6,1 руб. или на 4,1 %. На всю среднегодовую стоимость всех активов организации было недополучено выручки 88854 тыс. руб.; эту сумму можно принять в качестве резерва увеличения выручки. Исследования показали, что увеличение выручки возможно на основе ускорения оборачиваемости дебиторской задолженности. В 2014 г. по сравнению с 2012 г. продолжительность одного оборота дебиторской задолженности увеличилась на 14 дней, что привело к недополучению выручки на 60031 тыс. руб. по данным за 2012 г.; при использовании фактических данных за 2014 г. дневная недополученная выручка равна 5768 тыс. руб. (2105217 /

365), а за 14 дней замедления ее оборачиваемости недополучено 80748 тыс. руб. Таким образом, только за счет ускорения оборачиваемости дебиторской задолженности возможно увеличить выручку не менее чем на 60 млн. руб.

### Литература

1. Скакун, М.В. Повышение экономической эффективности производства яиц на основе рационального использования белковых кормов /М. В. Скакун, В. Г. Рядчиков, А. Г. Прудников. – Краснодар; КубГАУ, 2006. – 175 с.
2. Горлов, Д. М. Эколого-экономическая эффективность производства плодов в сельскохозяйственных организациях Краснодарского края / Д. М. Горлов. – Краснодар; КубГАУ, 2012. – 185 с.
3. Комплексный экономический анализ: учеб.-методическое пособие /Н.К. Васильева, А. Г. Прудников, А. И. Трубилин и др./под общ. ред. Н.К. Васильевой, А. Г. Прудникова. - Краснодар; КубГАУ, 2011. – 121 с.

### References:

1. Skakun, M.V. Povyshenie jekonomicheskoy jeffektivnosti proizvodstva jaic na osnove racional'nogo ispol'zovanija belkovyh kormov /M. V. Skakun, V. G. Rjadchikov, A. G. Prudnikov. – Krasnodar; KubGAU, 2006. – 175 s.
2. Gorlov, D. M. Jekologo-jekonomicheskaja jeffektivnost' proizvodstva plodov v sel'skohozjajstvennyh organizacijah Krasnodarskogo kraja / D. M. Gorlov. – Krasnodar; KubGAU, 2012. – 185 s.
3. Kompleksnyj jekonomicheskij analiz: ucheb.-metodicheskoe posobie /N.K. Vasil'eva, A. G. Prudnikov, A. I. Trubilin i dr./pod obshh. red. N.K. Vasil'evoj, A. G. Prudnikova. - Krasnodar; KubGAU, 2011. – 121 s.